

cha informe: 15/11/2010 ▾	INFORME REUNIÓN		
:			
ja 1 de 1			
alizada por:		Fecha	
		15/11/2010	
PARTICIPANTES			
		Cc.	
		Srta.	
		Sr.	
		Srta.	

Objetivo de la reunión

Establecer pautas de actuación sobre la propuesta de Royalties

Acuerdos

- 1) Se estable pago de royalties para traumas que implanten vía mutuas en 400.-€ (14% sobre valor promedio facturado)
- 2) Se establece pago de royalties para traumas que implanten vía privado según baremo:
 - a. Facturación entre 4.000.-€ y 4.999.-€ = 22% sobre valor facturado
 - b. Facturación entre 5.000.-€ y 5.599.-€ = 24% sobre valor facturado
 - c. Facturación superior a 5.600.-€ = 25% sobre valor facturado
- 3) Sí se estable las retenciones fiscales correspondientes, los royalties quedarán establecidos en un 15% sobre el valor facturado.

Excepciones

- 1) Caso Dr. : 1.800.-€ en concepto de royalty por intervención de implante cadera
- 2) Caso Grupo Trabajo liderado por Dr. : sobre % correspondiente en el baremo sobre valor facturado establecido, repartir el 67% del valor al médico y el 33% restante para el grupo.

Nombre y Apellidos		pos BBDD 8	Móvil
Especialidad	Neurocirugía		Clasificación traiber A
Hospital/es	0		Teléfono hospital
Consulta privada			Teléfono centro privado
Secretaria (nombre)			
Centro dónde opera			Días de visita L y Mier.(t)
Instrumentista (nombre)			Teléfono centro dónde opera
Mutuas que trabaja			
Productos que implanta	Fijación de columna		Marca V
Curiosidades			Índice 30 % V
OBJETIVOS		AÑO 2011	
10 VERCOL= 35.000 €			
PLAN de ACCIÓN		AÑO 2011	
consolidación, comida de trabajo			
VISITAS/HISTÓRICO		AÑO 2011	
Fecha	Temas importantes a recordar y acuerdos		Importancia visita
14-feb-11	Acuerdo: 30% PRIVADO y 500 €		1
23-feb-11	Presentación VERCOL 28 Febrero		1
28-feb-11	Presentación VERCOL		2
10-mar-11	Cirugía Vercol 2 Niveles + biomateriales (Granulos 4-8 mm, 5 gr)		1
16-mar-11	Hablamos del paciente. Quedo para liquidación 23 marzo		2
23-mar-11	Líquido artrodesis		2
4-abr-11	Líquido biomateriales		2

Nombre y Apellidos		pos BBDD	Móvil
		6	
Especialidad	Cirugía ortopédica	Clasificación traiber	B
Hospital/es	0	Teléfono hospital	0
Consulta privada		Teléfono centro privado	
Secretaría (nombre)	0		
Centro dónde opera		Días de visita	L y Mier.(t), J
Instrumentista (nombre)	0	Teléfono centro dónde opera	
Mutuas que trabaja			
Productos que implanta	rodilla, cadera, columna	Marca	Z
Curiosidades		Índice	0
OBJETIVOS AÑO 2011			
3 EXCEL Y APSIS, 2 VERCOL= 14.500 €			
PLAN de ACCIÓN AÑO 2011			
DEFINIR OFERTA PRESENTADA EN DICIEMBRE. CONTRAOFERTA DE (COBRO DE 2.500 € POR PROT. PRIVADO)			
VISITAS/HISTÓRICO AÑO 2011			
Fecha	Temas importantes a recordar y acuerdos		Importancia visita
15-feb-11	Igual oferta y no se decide		2

BOFARULL VIATGES S.L.

Raval de Jesús, 41
43201 REUS (TARRAGONA)
Tel. 977 34 50 56 • Fax 977 34 32 61

FRA: 0015/08
DATA: 11.01.08

TRAIBER SL
Pol. Ind. Mas de les Animes
C/ Joan Oliver, 13
43206 REUS

- NIF:B-43056290

TITOL GC 746 - REG. MERCANTIL TARRAGONA, TOM 1269 DE SOCIETATS, FOLI 217, FULL NÚM. T-14262, INSCRIPCIÓ 1ª - NIF: B-43493014

Congreso TRAIBER - Sharm el Sheik (Egipto), 31 de Enero de 2008

- Dr / Sra
- Dr / Sra

INTRODUCCIÓN ALMAZANES	
FECHA	
14 FEB. 2008	
ALMACÉN: 999	5.440,00 EUR
Sr./Sra. <i>D</i>	140,00 EUR
	380,00 EUR

- 4 plazas en habitación doble

Precio base	1.360,00 x 4
Visado Egipto	35,00 x 4
Tasas aeropuerto	95,00 x 4

5.440,00 EUR
140,00 EUR
380,00 EUR

*Registra a los Drs.
para pagar la cuota por
fallo del cotillo.*

1 incluido

5.960,00 EUR

RESTO A COBRAR

5.960,00 EUR

Nombre y Apellidos		pos BBDD 7	Móvil
Especialidad	Cirugía ortopédica		Clasificación traiber A
Hospital/es			Teléfono hospital
Consulta privada	cl.		Teléfono centro privado
Secretaria (nombre)	0		
Centro dónde opera			Días de visita M
Instrumentista (nombre)	0		Teléfono centro dónde opera
Mutuas que trabaja			
Productos que implanta	rodilla, cadera		Marca Z Traiber
Curiosidades			Índice 0
OBJETIVOS AÑO 2011 3 EXCEL Y 8 APSIS= 27.500 €			
PLAN de ACCIÓN AÑO 2011 APSIS PUESTA EL 4 DE FEBRERO. CONSOLIDAR APSIS. MUY POSIBLE ENTRADA DE EXCEL. INSISTIR			
VISITAS/HISTÓRICO AÑO 2011			
Fecha	Temas importantes a recordar y acuerdos		Importancia visita
15-feb-11	Muy contento con Apsis		1
22-feb-11	Liquidación de Apsis. Acuerdo de 500 € () y compensación en privadas.		1
8-mar-11	Visita de seguimiento. Le comento que a partir de siguiente prótesis mutua () 300 €		2
2-abr-11	Quirofano Apsis. Muy contento con material		2

Nombre y Apellidos		pos BBDD	Móvil
		1	
Especialidad	Cirugía ortopédica		Clasificación traiber A
Hospital/es	0		Teléfono hospital 0
Consulta privada	Clínica		Teléfono centro privado
Secretaria (nombre)			
Centro dónde opera	Clínica		Días de visita Lunes y Miércoles (m)
Instrumentista (nombre)	0		Teléfono centro dónde opera
Mutuas que trabaja			
Productos que implanta	rodilla, cadera, columna		Marca Z...
Curiosidades			Índice 0
OBJETIVOS		AÑO 2011	
7 EXCEL Y 1 VERCOL= 21.000 €			
PLAN de ACCIÓN		AÑO 2011	
CONSOLIDACIÓN EXCEL.(1ª CIRUGIA EN MARZO). PRESENTACIÓN DE VERCOL			
VISITAS/HISTÓRICO		AÑO 2011	
Fecha	Temas importantes a recordar y acuerdos		Importancia visita
16-feb-11	Acuerdo de colaboración de 1.200 € en privado, cobrar 4.500 €		1
23-feb-11	Tiene una paciente para EXCEL en Marzo		1
16-mar-11	Pendiente confirmacion Excel		2
23-mar-11	Confirmada Excel para 11 de Abril		1
11-abr-11	Quirofano Excel		2